

Gentili Signori,

al fine di creare nuove opportunità di vendita e nuovi argomenti di contatto con i clienti, siamo lieti di informarVi che da oggi, e fino alla fine dell'anno, l'offerta infortuni si arricchisce di un'opportunità ideale per sviluppare iniziative di cross selling sul portafoglio o per consentire ai potenziali clienti di avvicinarsi al *mondo infortuni* ad un costo contenuto.

Nello specifico, partendo da un prodotto consolidato come Generali Sei in Sicurezza forma Basic, abbiamo applicato una tariffa agevolata alle seguenti combinazioni di garanzie (tabella 1) in modo che possiate contare su una polizza pacchettizzata il cui premio, comunque non superiore a 212 euro annui (tabella 2), cambi solamente in funzione della residenza e della professione svolta dall'assicurato.

Garanzia	Somma assicurata
MORTE	€30.000
INVALIDITÀ PERMANENTE DA INFORTUNIO (FR. 5%)	€70.000
RENDITA VITALIZIA	€7.500
RIMBORSO SPESE SANITARIE DA INFORTUNI	€7.500
DIARIA PER RICOVERO DA INFORTUNIO	€30,00
SALVAGUARDIA DEI PIANI DI INVESTIMENTO	€30.000

Tabella 1

Premi (calcolati per polizze poliennali)	Rischiosità della professione			
	A	B	C	D
BASILICATA, CAMPANIA, FRIULI VENEZIA GIULIA, LOMBARDIA, MOLISE, VAL D'AOSTA, VENETO	€102	€123	€156	€191,5
CALABRIA, LAZIO, LIGURIA, PIEMONTE, PUGLIA, SICILIA, SARDEGNA, TRENTINO ALTO ADIGE	€107,5	€129	€164,5	€201,5
ABRUZZO, EMILIA ROMAGNA, MARCHE, TOSCANA, UMBRIA	€112,5	€135,5	€172,5	€211,5

Tabella 2

La soluzione a taglio fisso - che assicura il nostro cliente salvaguardando il suo patrimonio in caso di evento spiacevole e garantendo un futuro sereno a lui e ai suoi cari – ha molteplici aspetti positivi in quanto:

- il consulente assicurativo, non dovendo personalizzare la polizza né lato coperture né lato prezzo, deve solo considerare la residenza e la professione;
- la Rete Agenziale ha a disposizione una soluzione assicurativa con un premio maggiormente remunerativo rispetto a soluzioni più smart;
- il cliente può contare su una copertura in grado di soddisfare anche una clientela più esigente, ma rimanendo con un premio dai 9€ ai 20 € mensili.

Per agevolarvi nel percorso di Vendita avrete a disposizione un **Depliant per impostare una trattativa immediata e per poter vendere al cliente che si tratta di un'iniziativa da "cogliere al volo" essendo limitata nel tempo. Il depliant, che espone per chiarezza i premi poliennali**, è in arrivo presso le Vostre Agenzie,



Operativamente, solo selezionando Generali Sei in Sicurezza forma Basic e valorizzando le somme



assicurate indicate nella tabella 1, inserendo il **codice deroga W847** potrete usufruire delle agevolazioni senza intaccare il montesconti.

Vi segnaliamo infine che, accogliendo la richiesta della "Commissione Agenti", è possibile proporre la soluzione assicurativa, alle medesime garanzie e somme assicurate, anche per polizze con durata annuale e, in tal caso, non verrà applicato lo sconto di poliennalità (5%) utilizzato nella suindicata tabella (tab.2).

Certi che coglierete queste occasioni di contatto della clientela facendo capire loro questa opportunità, Vi auguriamo buon lavoro.